

Psykoterapeutti Juha Nieminen, Kasvun aika:

## Koulutus on auttanut asemoitumaan yrittäjäksi

- Koulutus on avannut yrittäjyyttä ihan uudella tavalla ja antanut lisää tuulta jo vuosia kyteneelle haaveelle perustaa oma yritys. Koulutuksen myötä sitä on ikään kuin asemoitunut yrittäjäksi, sanoo psykoterapeutti Juha Nieminen, joka viime syksynä aloitti Rastorin Yrittäjän ammattitutkintokoulutuksessa aloittaville yrittäjille. Koulutuksensa aikana Juha on rekisteröinyt työnohjausta, sparrausta ja psykoterapiaa tarjoavan Kasvun aika-yrityksensä, vuokrannut toimitilat ja määritellyt entistä tarkemmin liiketoimintasuunnitelmassaan, mitä tarjota ja kenelle tarjota. Terapian tarvetta tässä maassa ja maailmassa on – nyt on aika tehdä osaamisensa ja palvelunsa tiettäväksi. Nettisivut ovat teossa, yrityksen graafinen ilme luotu. Kasvun aika on syntynyt, nyt on Kasvun ajan aika kasvaa.

Rastorilla on vuosia ollut koulutuksia yrityksensä jo perustaneille, mutta yrittäjyyttä vakavasti harkitseville tämä viime syksynä alkanut kurssi oli ensimmäinen mahdollisuus hyödyntää ammattitutkintokoulutuksen antamaa tietotaitoa ja tukea yrityksen perustamisen vaativilla alkumetreillä. Ryhmään tuli mukaan 28 omaa yritystoimintaa suunnittelevaa, osalla liikeidea jo valmiina, toisilla vielä kirkastamista vailla.

Yrittäjän ammattitutkintokoulutuksen avulla aloittava yrittäjä täsmentää liikeideaansa, hioo liiketoimintasuunnitelmansa ja kehittää omaa yrittäjäosaamistaan. Koulutus on puolentoista vuoden pituinen kokonaisuus, jossa verkossa tapahtuva etäopiskelu ja lähipäivät – tässä ohjelmassa kaikkiaan 10 - tukevat toisiaan. Pääpaino on ohjatussa etäopiskelussa, mutta verkostoitumisen kannalta ovat juuri neljän – kuuden viikon välein pidettävät lähipäivät tärkeitä.

- Lähipäiviä oikein odotetaan. Olemme ryhmäytyneet hyvin, käymme lähipäivinä yhdessä syömässä ja puramme kokemuksiamme. Juha Niemiselle verkostoituminen onnistui niin tehokkaasti, että hän löysi kurssilta saman alan toimijan, joka nyt on hänen liiketilassaan alivuokralaisena.

- On mahdollista, että tämän yrittäjän kanssa ryhdymme viemään eteenpäin myös työparimallia, joka on terapiatoimialalla hyvä ja toimiva tapa työskennellä.

Ryhmällä on tähän mennessä takanaan neljä lähiopetuspäivää, joiden teemoina ovat olleet mm. aikuisopiskeluun perehtyminen, aloittavan yrittäjän riskianalysit, oman työn johtaminen, ajankäytön hallinta sekä markkinointiosaaminen. Edessä on vielä kuusi lähipäivää, joiden aikana käydään läpi mm. yrittäjän juridiikkaa, talouden suunnittelua, budjetointia ja seurantaa, kirjanpidon perusteita, verotus- ja rahoitusasioita, myyntiosaamista ja asiakashallintaa.

Lisäksi opiskellaan mm. liiketoiminnan kehittämiseen, oman työn johtamiseen, markkinointiin, myyntiin, talouteen ja juridiikkaan liittyvää etäopiskelumateriaalia (printattua) ja tehdään verkko-oppimisympäristössä kulloiseenkin aiheeseen liittyviä tehtäviä, joita kouluttajat sitten myös verkossa kommentoivat ja arvioivat. Tehtävät tehdään soveltaen opittua tietoa ja taitoa oman yrityksen toiminnan suunnitteluun ja kehittämiseen.

- On ollut tärkeää saada lisää niin käytännön osaamista kuin ihan teoreettistakin tietoa yrittäjyydestä, etäopiskelumateriaali on ollut hyvää ja jää tietopankiksi koulutuksen jälkeenkin, sanoo Juha Nieminen.

Juha Nieminen on myös sisäistänyt oppimisen ilon, sillä hän aikoo Yrittäjän ammattitutkinnon suoritettuaan jatkaa Yrittäjän erikoisammattitutkintoon. Sen keskeisenä sisältönä on oman yrityksen kilpailukykyyn parantaminen pitkällä tähtäimellä entistä vaativammaksi muuttuvassa toimintaympäristössä.

*Tekstit: Kaisa Luoto*

